

Wydłużone terminy płatności. Oczekiwanie na gwarancje zobowiązań Kompanii Węglowej wobec dostawców. Ostra konkurencja na rynkach światowych. Mimo tych przeciwności najwięksi producenci maszyn i urządzeń dla górnictwa radzą sobie

Zrekompensować trudności na rynku wewnętrznym

W 2012 roku polskie górnictwo wydało na inwestycje 3,7 mld złotych, rok później już tylko 3,3 mld złotych. W ubiegłym było to zaledwie 2 mld złotych. W tym roku? Nikt nawet nie chce podać szacunkowych danych. Sytuacja w kopalniach Kompanii Węglowej spędza politykom sen z powiek. Kooperanci górnictwa mają problem, żeby zainteresować ich swoją

sytuacją. Nie chcą wiele. Proszą o gwarancje na zobowiązania, o pomoc w zdobywaniu nowych rynków i o równe traktowanie. Z sondażu przeprowadzonego w czerwcu przez Wojewódzki Urząd Pracy w Katowicach wynika, że ponad 500 pracowników ze spółek okołogórnictwa może zostać zwolnionych. Do 100 wybranych przedsiębiorstw wysłano ankiety,

na które odpowiedziały 43 z nich. – Są to różnego rodzaju firmy, które żyją ze współpracy ze spółkami węglowymi i są zaniepokojone swoją sytuacją w związku z restrukturyzacją Kompanii Węglowej. Informowały, że zwolnią połowę załogi, ale były i takie, które zapowiadały likwidację – przyznał dyrektor WUP Grzegorz Sikorski. Na wsparcie osób

zagrożonych zwolnieniem WUP będzie mógł przeznaczyć ok. 30 mln złotych. Może byłoby taniej, gdyby zapewnić warunki, w których kooperanci górnictwa mogliby bezpiecznie planować przyszłość. Firmy okołogórnictwa od wielu lat przeprowadzają ciągłą restrukturyzację. To dzięki niej opierają się złym tendencjom na rynku.

KOPEX SA: WYNIKI POD PRESJĄ SYTUACJI NA RYNKU

Prawie 16 mln złotych zysku netto wypracowała Grupa Kopex w pierwszym półroczu, osiągając przychody ponad 613 mln złotych. Zysk brutto na sprzedaży wyniósł ponad 78 mln złotych, zysk operacyjny prawie 19 mln złotych, a EBITDA 90 mln złotych.

W środę Kopex przedstawił wyniki za drugi kwartał i pierwsze sześć miesięcy 2015 roku. Przychody Grupy spadły w pierwszym półroczu rok do roku o 18 proc., a zysk netto o ponad 70 proc. – Wyniki w pierwszym półroczu nie wytrzymują porównania z analogicznym okresem ubiegłego roku – przyznaje prezes Józef Wolski. – Trzeba jednak pamiętać, że pierwsze półrocze 2014 roku było dla Grupy Kopex wyjątkowo dobre. Biorąc pod uwagę otoczenie rynkowe, uważam, że wyniki pierwszej połowy tego roku są niezłe.

W drugim kwartale 2015 roku na akcjonariuszy jednostki dominującej przypadło 8,4 mln złotych zysku netto. Grupa Kopex wypracowała 286 mln złotych przychodów, zysk operacyjny prawie 5 mln złotych i EBITDA – 41,6 mln złotych.

W pierwszym półroczu Grupa Kopex wypracowała na rynkach zagranicznych ponad 235 mln złotych przychodów, z czego w segmencie górnictwo – 195 mln złotych. Udział przychodów z zagranicy w ogólnej sumie

przychodów spadł, jednak pozostał na wysokim poziomie 38,4 proc. Mimo to Józef Wolski podkreśla ponaddwukrotny wzrost rok do roku przychodów Grupy w Rosji: – Realizowane na tym rynku kontrakty oraz pozyskane zamówienia z pewnością częściowo zrekompensują spadek przychodów w związku z zakończeniem kontraktu w Argentynie.

Grupa Kopex realizowała dostawy dla odbiorcy argentyńskiego jeszcze w pierwszej połowie tego roku.

Mimo wydłużonych terminów płatności w polskich kopalniach Grupa Kopex obniżyła rok do roku poziom długu netto, który na koniec pierwszego półrocza wyniósł 384 mln złotych. Udało się także zredukować poziom kapitału obrotowego netto do 625 mln złotych. – Dążymy do maksymalnego ograniczenia kosztów funkcjonowania Grupy – mówi Józef Wolski. – Jednocześnie musimy utrzymać nasz potencjał innowacyjny i produkcyjny.

Grupa wciąż prowadzi rozmowy na temat nowych kontraktów na rynkach zagranicznych. Na koniec półrocza portfel zamówień kształtował się na poziomie 1,1 mld złotych i dominowały w nim zamówienia z Polski. Poziom zamówień wpłynie na wyniki w kolejnych kwartałach. Firma liczy jednak na nowe kontrakty, przede wszystkim na rynkach zagranicznych – m.in. w Argentynie, Rosji i Chinach.

MAT. PRAS.

33 MLN ZŁOTYCH ZYSKU NETTO GRUPY FAMUR W PIERWSZYM PÓŁROCZU 2015 ROKU

W pierwszym półroczu 2015 roku Grupa FAMUR osiągnęła skonsolidowane przychody ze sprzedaży na poziomie 436 mln złotych (wzrost o 39,5 proc. w porównaniu z analogicznym okresem ubiegłego roku). Zysk netto Grupy wyniósł 33 mln złotych, a EBITDA 96 mln złotych.

Wzrost przychodów Grupy FAMUR w pierwszych sześciu miesiącach br. dotyczył w głównej mierze rynków zagranicznych. Pomimo trudnej sytuacji w branży górnictwa w Polsce przychody ze sprzedaży w kraju utrzymały się na zbliżonym poziomie do osiągniętych przed rokiem i wyniosły 281 mln złotych (wzrost o 7,6 proc.). Transakcje zagraniczne pozwoliły osiągnąć przychody rzędu 155 mln złotych i były aż trzykrotnie większe niż w pierwszym półroczu 2014 roku. Przychody ze sprzedaży eksportowej stanowiły w I półroczu br. 35,5 proc. przychodów ze sprzedaży ogółem, przy czym w pierwszych sześciu miesiącach ubiegłego roku udział eksportu wyniósł 16,5 proc.

Największy udział w osiągniętych przychodach Grupy FAMUR w pierwszym półroczu br. miał segment kompleksów ścianowych. W wyniku realizacji istotnych kontraktów

– na rynku rosyjskim dla OAO SUEK-Kuzbass oraz na rzecz TAURON Wydobywanie SA Zakładu Górniczego Janina – segment ten wygenerował 59 proc. obrotów Grupy FAMUR, wynosząc 257,5 mln złotych.

W ostatnim okresie doszło do istotnych zmian wewnątrz struktury Grupy. W czerwcu nastąpiło połączenie Zakładu Maszyn Górniczych Glinik Sp. z o.o. ze spółką FAMUR.

Przyłączenie gorlickiego zakładu zakończyło kilkuletnią transformację ZMG Glinik, który specjalizuje się w budowie i modernizacji m.in. zmechanizowanych obudów ścianowych oraz produkcji podzespołów na bazie konstrukcji stalowych spawanych oraz szerokiej gamy asortymentowej hydrauliki siłowej.

Ponadto z końcem kwietnia br. zarząd FAMUR SA podjął decyzję o wydzieleniu ze struktury organizacyjnej spółki aktywów odpowiedzialnych za działalność segmentu Infrastruktury Powierzchniowych Zakładów Górniczych.

W wyniku planowanego podziału wydzielone aktywa trafią do spółki FAMUR PEMUG Sp. z o.o., która będzie prowadziła działalność związaną między innymi z budową górniczych wyciągów szybowych zakładów przeróbki kopalni oraz innych zakładów przemysłowych w układzie „pod klucz”.

MAT. PRAS.

Zakład Energetyki Ciepłej z KHW do DK Energy Polska

W Warszawie podpisano umowę sprzedaży

W dniu 1 września 2015 roku Katowicki Holding Węglowy (KHW) oraz DK Energy Polska, spółka należąca do Grupy EDF, podpisały umowę sprzedaży i nabycia 100 proc. akcji spółki Zakłady Energetyki Ciepłej Katowice SA (ZEC Katowice SA).

Umowa została podpisana w Ministerstwie Skarbu Państwa, w obecności ministra Wojciecha Kowalczyka, pełnomocnika rządu do spraw restrukturyzacji górnictwa węgla kamiennego, oraz Jeana-Michela Mazalérata – prezesa i dyrektora zarządzającego Dalkia SA (spółki matki DK Energy Polska).

DK Energy Polska złożyła Katowickiemu Holdingowi Węglowemu najkorzystniejszą ofertę na zakup 100 proc. akcji Zakładów Energetyki Ciepłej SA, firmy specjalizującej się w produkcji i dystrybucji ciepła oraz produkcji skojarzonej energii elektrycznej

opartej na gazie kopalnianym, pozyskiwanym w kopalniach Holdingu. Warunkiem sfinalizowania transakcji jest uzyskanie zgody walnego zgromadzenia spółki KHW SA na zbycie akcji i UOKiK na nabycie ZEC Katowice SA przez kupującego.

Ofertę DK Energy Polska złożono w ramach postępowania konkurencyjnego, prowadzonego przez Katowicki Holding Węglowy od maja 2015 roku. Spotkało się ono z dużym zainteresowaniem na rynku energetycznym – aż 10 podmiotów złożyło oferty wstępne i zostało dopuszczonych do procesu badania – due diligence – ZEC Katowice SA.

Dzięki tej transakcji Katowicki Holding Węglowy pozyskuje stabilnego partnera branżowego, który gwarantuje kontynuację rozwoju spółki ZEC Katowice SA, dalszą optymalizację kosztów energetycznych, składających się na koszt wydobycia węgla,

oraz maksymalizację wykorzystania metanu w gazie kopalnianym.

Projekt rozwoju działalności ZEC Katowice SA zakłada dynamiczny rozwój sieci ciepłowniczych, które w miastach Górnego Śląska będą podstawowym filarem aktywnej polityki ochrony środowiska i likwidacji niskiej emisji.

DK Energy Polska nabywa ZEC Katowice SA w ramach aktywnej polityki rozwoju swojej działalności w sektorze sieci ciepłowniczych, kogeneracji i usług energetycznych. Spółka ZEC Katowice SA stanie się w najbliższej przyszłości platformą rozwoju usług energetycznych, oferowanych przez Grupę EDF w sektorze przemysłowym i komunalnym na południu Polski.

Spółka ZEC Katowice SA prowadzi działalność na terenie Katowic, Mysłowic, Sosnowca i Rudy Śląskiej, gdzie zatrudnia

421 osób. W 2014 roku odnotowała obroty w wysokości 152,2 mln złotych. ZEC Katowice SA jest liderem w wykorzystaniu gazu kopalnianego w Polsce. Od 2012 roku spółka dokonała wielu inwestycji w zakresie rozwoju potencjału wykorzystania gazu kopalnianego w kogeneracji, modernizacji sieci ciepłowniczych i redukcji emisji CO₂.

DK Energy – spółka należąca do grupy EDF – opracowuje, buduje i zarządza lokalnymi systemami energetycznymi, dzięki czemu są one efektywne ekonomicznie i ekologicznie. DK Energy oferuje swoim klientom innowacyjne rozwiązania, ukierunkowane na racjonalizację i optymalizowanie zużycia energii w zakresie dostaw ciepła i chłodu, energii elektrycznej, mediów przemysłowych oraz obsługi technicznej instalacji. Firma jest integratorem różnych usług dostępnych dla klientów w ramach całej Grupy EDF.

MAT. PRAS.