

Wśród sprzedawców skupionych w sieci Autoryzowanych Sprzedawców Węgla KHW SA nigdy nie było żadnych afer – mówi **ALICJA NOWICKA**, prezes zarządu Stowarzyszenia Autoryzowanych Sprzedawców Węgla KHW SA

Autoryzacja KHW gwarantuje jakość

► **NOWY GÓRNIK: Pani firma jest autoryzowanym sprzedawcą KHW. Czy kiedy kupuję węgiel w pani składzie, mam gwarancję jakości, kaloryczności i pochodzenia węgla? Po czym poznam, że pani sprzedaje węgiel z KHW, a nie na przykład z kopalń rosyjskich?**

ALICJA NOWICKA: Składy węglowe autoryzowanych sprzedawców KHW są oznakowane. Mamy te same flagi i banery Katowickiego Holdingu Węglowego i kopalń KHW. Mamy dokumenty potwierdzające autoryzację.



Skład musi mieć odpowiednią infrastrukturę, wagę z udokumentowaną legalizacją, kasę fiskalną. Jeżeli klient chce dokładnie sprawdzić pochodzenie węgla, może sprawdzić faktury zakupu, na których jest udokumentowane pochodzenie węgla i jego jakość. Autoryzowani sprzedawcy zatrudniają fachowców, którzy potrafią doradzić, jaki węgiel jest najodpowiedniejszy dla konkretnego pieca zainstalowanego w domu kupującego.

► **Czy będę mógł sprawdzić, z jakiej kopalni KHW kupuję węgiel?**

– Tak. Pokażemy faktury.

► **I nie sprzeda mi pani węgla o wartości energetycznej 22 GJ/kg, za który zapłacę tak jak za węgiel o wartości energetycznej 24 GJ/kg?**

– Nie, to byłoby przestępstwo. Autoryzowani sprzedawcy nie oszukują. Gdyby takie oszustwo zostało wykryte, sprzedawca traci autoryzację. Jesteśmy bardzo często kontrolowani przez przedstawicieli KHW. W czasie kontroli sprawdzane jest wszystko, łącznie z tym, czy węgiel jest odpowiednio

oznakowany, podzielony na klasy i czy jakość węgla odpowiada opisowi widocznemu dla każdego klienta. Poszczególne gatunki i klasy węgla muszą być od siebie oddzielone. Nie do pomyślenia jest mieszanie klas i gatunków węgla. Proszę także pamiętać, że my działamy na rynku lokalnym. Naszymi klientami często są sąsiedzi, znajomi, mieszkańcy tej samej miejscowości. Utrata wiarygodności jest dla nas często równoznaczna z plajtą.

► **Jak dużo wody może być w miale? Jak często polewa pani miał wodą? Podobno trzeba go porządnie zraszać, żeby nie tracił wartości?**

– To jakiś absurd. Zajmuję się handlem węglem od prawie 40 lat i pierwszy raz słyszę, że właściciel składu polewa miał wodą, żeby zachować jego walory energetyczne. Jeżeli ktoś to robi, to po to, aby sztucznie zawyżyć tonaż. Wśród autoryzowanych sprzedawców obowiązuje surowy zakaz takich praktyk. Owszem, miał spalany w niektórych typach pieców powinien być mokry, ale zraszaniem powinien zająć się klient na swoim podwórku – nam nie wolno tego robić. Podpisując umowę z KHW SA, autoryzowany sprzedawca zobowiązuje się do właściwego składowania i oznakowania poszczególnych asortymentów węgla oraz do udzielenia rzetelnych informacji o sprzedawanym towarze. Ma obowiązek udostępnić certyfikaty potwierdzające pochodzenie i wartości opałowe węgla. Jednolite oznakowanie wszystkich składów Autoryzowanych Sprzedawców Węgla KHW SA zapewnia rozpoznanie ich wśród innych handlowców, co gwarantuje klientowi zakup węgla pochodzącego z kopalń KHW SA.

► **Skąd wzięła się potoczna opinia, że handlując uczciwie węglem, nie można zarobić wielkich pieniędzy?**



Składy węglowe autoryzowanych sprzedawców KHW są oznakowane

– Zarabiam godziwie – to mi wystarcza. Moje koleżanki i koledzy po fachu też są uczciwymi kupcami. Wśród sprzedawców skupionych w sieci Autoryzowanych Sprzedawców Węgla KHW SA nigdy – od początku istnienia systemu autoryzowanych sprzedawców – nie było żadnych afer. Spółka kontroluje autoryzowanych sprzedawców i sprawdza ich płynność finansową. Żeby zmienić opinię o sprzedawcach węgla, należy kontrolować także inne podmioty prowadzące tego typu działalność. Właściciele i pracownicy niektórych firm czują się bezkarni i bardzo często psują opinię autoryzowanych sprzedawców. Chciałabym jeszcze raz podkreślić, że tradycja 19 lat współpracy z KHW SA to rozpoznawalność w społeczności lokalnej, sprzedaż najwyższej jakości węgla opałowego, kompetencja pracowników w udzielaniu informacji. Holding jest dla nas nie tylko dostawcą węgla, ale także centralą, która dba o najwyższe standardy.

► **Mają powstać państwowe składy węgla, żeby najwyższe standardy obowiązywały wszystkich. Co pani sądzi o tym pomysle?**

– Jeżeli powstaną państwowe składy węgla i będą dofinansowane przez Skarb Państwa, istnieje niebezpieczeństwo zniszczenia

aktualnej sieci autoryzowanych sprzedawców, która przez wiele lat wypracowywała owocne zasady współpracy z KHW SA. Należy pamiętać także o kadrach. My mamy wykwalifikowanych pracowników, którzy potrafią nie tylko sprzedawać węgiel, ale są jednocześnie doradcami klientów. Handel węglem wymaga wiedzy. Pan skupił się na handlu węglem. Szkoda. My jesteśmy także zaangażowani w propagowanie nowoczesnych systemów spalania węgla. Zależy nam, aby węgiel był paliwem przyjaznym dla środowiska.

► **Przyjdą państwowi i będą robić to samo?**

– Sieć autoryzowanych sprzedawców obejmuje swoim zasięgiem cały kraj. Zburzenie tej struktury spowoduje chaos na rynku oraz brak płynności w odbiorze węgla z kopalń. ASW KHW SA i Holding żyją w symbiozie. Na przykład my przelewamy przedpłaty za węgiel, który dostaniemy dopiero za jakiś czas. W obecnej sytuacji finansowej KHW SA ma to wielkie znaczenie. Zniszczenie autoryzowanych sprzedawców może spowodować, że szara strefa handlu węglem się rozszerzy. Już teraz trudno sobie z nią poradzić, a co będzie, kiedy handlem zajmą się ludzie niedoświadczeni?

Rozmawiał: SŁAWOMIR STARZYŃSKI

JEDNO UJĘCIE



Największa atrakcja festynu ZZG JSW SA Krupiński

W czasie festynu organizatorzy przeprowadzili konkurs wiedzy górniczej, w którym główną nagrodą był quad. Wylosował go Łukasz Gruszka, pracownik zakładu przerobczego KWK Krupiński.

Więcej str. 8

Główne zalety funkcjonowania sieci ASW KHW SA

• Dostęp do węgla oraz do czystych technologii spalania (kotły niskoemisyjne) na terenie całego kraju. Pełna obsługa rynku komunalno-bytowego (gospodarstwa domowe, rolnictwo, drobny przemysł, obiekty użyteczności publicznej itd.).

• Sprzedaż węgla przez kopalnie KHW SA do składów opałowych na zasadach przedpłaty z pełnym zabezpieczeniem realizowanych transakcji. Roczna sprzedaż poprzez sieć ASW obejmuje wolumen 1,5-2 mln ton i stanowi do 25% przychodu finansowego KHW SA.

• Likwidacja sezonowości popytu na węgiel poprzez sukcesywny, całoroczny odbiór węgla przez ASW na swoje składy opałowe oraz możliwość tworzenia depozytów.

W tak zorganizowanym systemie sprzedaży autoryzowany sprzedawca jest jedynym pośrednikiem pomiędzy kopalnią a końcowym odbiorcą węgla.

STRUKTURA CEN I KOSZTÓW NETTO W STOSUNKU DO CENY KOŃCOWEJ WĘGLA BRUTTO, JAKĄ PŁACI NA SKŁADZIE OPAŁOWYM UŻYTKOWNIK PIECA WĘGLOWEGO, JEST NASTĘPUJĄCA:

- 56,4% cena netto kopalni
- do 9,2% koszt transportu: kopalnia – skład węglowy
- do 8,5% średnia marża Autoryzowanych Sprzedawców Węgla
- 18,1% podatek VAT
- 3,1% podatek akcyzowy (o ile jest pobierany)
- 4,6% koszty workowania

